

Sales Exzellenz

New Perspectives im internationalen Vertrieb

Datum: 12. November 2018

Uhrzeit: 12:30 bis 14:00 Uhr

Ort: Palais Kaufmännischer Verein

Muss Vertrieb heute neu gedacht werden, um erfolgreich zu sein? Der Disruption kommt im Vertrieb und Verkauf heute höchste Bedeutung zu. Denn Produkte oder Dienstleistungen werden nicht mehr nur gekauft, sondern „engagiert“! Braucht es deshalb ein „narzisstisches“ Produktportfolio für künftige Umsatzsteigerungen? Wie kann die Digitalisierung gewinnbringend genutzt werden? Und wie steht es um Ihre Kunden?

Agenda

- Eröffnung
- Entwirft sich der Vertrieb heute neu?
Richard Gappmayer | Wirtschaftscoach und Constantinus Award Sieger 2018
Wilfried Scheschy | Geschäftsführender Gesellschafter | EWOS Institut für Vertriebsentwicklung
- Perspektiventalk „Sales Exzellenz“
Michael Heitzinger | CSO | EREMA Engineering Recycling Maschinen und Anlagen GmbH
Claudia Muhr | Head of International Sales | PEZ International GmbH
Richard Gappmayer | Wirtschaftscoach und Constantinus Award Sieger 2018
Wilfried Scheschy | Geschäftsführender Gesellschafter | EWOS Institut für Vertriebsentwicklung
- Publikumsdiskussion

Moderation

Elisabeth Czachay | WKO Oberösterreich

Die Partner des Exportforums

JETZT ANMELDEN unter
exportcenter.at/exporttag

OÖ EXPORTTAG 2018

- 40 Wirtschaftsdelegierte & Technologiebeauftragte
- 30 Beratungsstände von Expordienstleistern
- 12 Exportforen
- 1 EXPORTERS' NIGHT



Export Center OÖ
Eine Initiative der WKO Oberösterreich und des Landes Oberösterreich
T 05-90909-3456 E exporttag@wkoee.at W exportcenter.at

